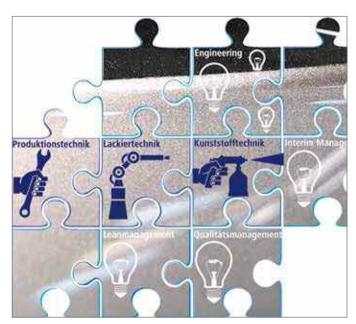
## **Prozesse** neu gedacht

Systemhersteller richtet sich mit externer Beratung strategisch neu aus



Die Puzzleteile greifen ineinander und symbolisieren die übergreifende strategische Neuausrichtung des Unternehmens. Foto/Grafik: RBC:

as Insourcing des Lackierprozesses, der Aufbau eines Geschäftsbereichs Lohnlackierung für Kleinserien und ein anstehender Generationswechsel: Die Herausforderungen für einen Systemhersteller von Kunststoffteilen waren vielfältig, sodass das Unternehmen mit Ralf Beinrecht Consulting (RBC) auf externe Unterstützung setzte.

"Das Insourcing-Projekt beinhaltete die Produktion, vor allem jedoch die Beschichtungsabteilung in den bestehenden Ablauf neu einzubinden, die zweite Unternehmensgeneration zu beraten, Pilotprojekte zu leiten und eine moderne automatisierte Lackieranlage für ein vielschichtiges Lohnlackierer-Portfolio, angefangen von Kleinteilen bis hin zu Stoßfängern, umzusetzen", erläutert Ralf Beinbrecht, der diesen Veränderungs- und Entwicklungsprozesse als Interims-Betriebsleiter begleitete.

## Projekte und Aufgaben

In der Produktion setzten die Prozessverantwortlichen auf Maßnahmen wie ein kontinuierliches Fehlermanagement und Lean-Ansätze sowie die gezielte Qualifikation der Mitarbeiter. Neben der Projektakquise für die anstehende automatisierte Lackieranlage ging es in den jeweiligen Pilotphasen darum, die Prozesse entsprechend zu qualifizieren, z.B. die Lackierung von Dachausschnitten und Stoßfängern.

## Manuelle Lackierung für eine Kleinserie

Ein besonderes Pilotprojekt bzw. eine Machbarkeitsanalyse stellte mit BiColor eine Zwei-Farbenlackierung aus dem oberen Kundensegment dar, mit der Herausforderung einer Klavierlackoberfläche. Diese sollte im ersten Schritt per Hand erfolgen und danach durch einen automatisierten Lackierprozess realisiert wer-

den. Für RBC bestand die Auf-

gabe darin, eine Umsetzbar-



Der Aufbau eines Geschäftsbereichs Lohnlackierung für Kleinserien stellte eines der Unternehmensziele dar.

keit zu prüfen und im weiteren Verlauf die dafür notwendigen Erweiterungen bzw. Investitionen zu planen und den Ablauf zu skizzieren. "Dabei waren sowohl für die Rohware bzw. das vorlackierte Bauteil die Kundenvorgaben, die Qualitätsvereinbarungen und/ oder Anpassungen aufzuarbeiten. Ein Augenmerk legten wir auf sämtliche Prüfungen, wie z.B. Haftung, Farbton, aber auch auf die Feinlinierabklebung", erläutert Beinbrecht. Im Fokus standen dabei u.a. diese Fragestellungen:

- > Ist ein manueller Prozessablauf überhaupt abbildbar bzw. welche Alternativen sind umsetzbar, um z.B. Vorgaben wie Aktivierung, Reinigung, Lackierung abzusichern
- > Sind zusätzlich Investitionen in das vorhandene Anlagenkonzept notwen-
- > Ist es möglich die bestehende Mannschaft zu qualifizieren oder zügig auf gut ausgebildetes Personal
- sche Risiko eines solchen Auftrages

Auftraggeber einen automa-

tisierten Prozess überwiegend gewohnt ist. "Im Zuge dessen mussten alle Verantwortlichen überzeugt werden, dass wichtige Eckpfeiler des Prestigeprojekts, wie z.B. das Colormatching, der Vorbehandlungs-, Lackier- und Trocknungsprozess sowie das Linierverkleben gemäß den üblichen Richtlinien realisierbar sind", erklärt Beinbrecht. Absicherungen für den

- zurückzugreifen > Wie hoch ist das strategi-



> Beförderung der nach-, bzw. aufgearbeiteten Bauteile, ebenso eine Zwischenlagerung > Lackmaterial: Verfolgbar-

unterbinden", so Beinbrecht.

manuellen Ablauf

unkritisch.

keit, Farbtontreue, Anlieferungsprozess, 2K Mischanlage

- > Farbtonvarianzen bei der manuellen Beschichtung ausbalancieren
- > Zwischentrocknung und das Ablüften von Hydromaterialien
- > Trocknungshochlauf und die notwendige Haltezeit



> Farbtonprüfung und hologrammfreies Finish Trotz der allgemein gültigen Anforderungen des OEM, einem automatisierten Prozess den Vorrang einzuräumen, konnte der Systemlieferant wichtige Meilensteine realisieren und führt nun den Auswahlprozess weiter. Ziel ist nun, eine moderne automatisierte Lackieranlage für ein vielschichtiges Lohnlackierer-Portfolio, angefangen von Kleinteilen bis hin zu

Stoßfängern - umzusetzen.

"Das Lastenheft ist geschrieben und ein Pflichtenheft definiert sowie mögliche Lieferanten ausgewählt. Die Lackieranlagenplanung mit Standort und Aufstellungsplänen sind nun abgeschlossen", fasst Beinbrecht zusammen.

**Zum Netzwerken: Ralf Beinbrecht Consulting** (RBC), Aalen, Ralf Beinbrecht, Tel. +49 163 627 3692, info@beinbrecht.de,

www.beinbrecht.de

